

Fiche programme 2021PBPP_A-Z

DURÉE : 35 heures pédagogiques

Mixte : 35 h, soit e-learning 27 h + 8h de visio formation

Date de mise à jour de la fiche : 09/06/2023

PRE-REQUIS :

Justifier d'un projet de création d'entreprise

OBJECTIFS :

Acquérir les compétences liées à l'exercice de votre fonction de chef d'entreprise, concourant au démarrage, à la mise en œuvre et au développement de votre projet de création et à la pérennisation de votre activité

PUBLIC :

Créateurs et repreneurs d'entreprise

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCES :

Par téléphone, par mail ou via les réseaux sociaux
Délai selon l'ouverture du programme (4/an)

TARIF : 3 497€

MÉTHODES MOBILISÉES & MODALITÉS

D'ÉVALUATION :

Formation 100% en ligne + coaching individuel
Matériels informatiques et connexion internet indispensables
Accès à la plateforme de formation et d'un espace extranet 6 mois.

INTERVENANT(S) :

VINSOBRE Marthe-Hélène, formatrice, titulaire du Master MOSS, dirigeante de sociétés.

INDICATEURS DE RESULTATS :

A la fin de la formation, une **attestation de formation** vous sera délivrée

ACCESSIBILITÉ AUX PSH :

100% en ligne. Pour les demandes spécifiques, nous contacter.

CONTACTS :

VINSOBRE Marthe-Hélène : tél : 0696 51 62 00

Email : pensepro972@gmail.com

Site web : pensebetepensepro.com



CONTENU DU PROGRAMME TOURMALINE PREMIUM

Module 1 : mesurer votre potentiel de créateur d'entreprise et poser des bases solides pour votre projet

- Dresser votre cv panoramique (bilan perso/pro & financier)
- Valider votre business model
- Réaliser l'étude de marché

Module 2 : Déterminer un modèle économique viable et identifier vos financements

- Réaliser un business plan adapté à votre projet
- Trouver les financements adaptés pour le projet

Module 3 : installer votre entreprise

- Connaître les indispensables de l'immobilier (pas de porte, fonds de commerce, bail...)
- Connaître les différentes solutions d'installation

Module 4 : effectuer les formalités de création

- Choisir son statut (fiscal et social et sa mutuelle)
- S'immatriculer auprès du bon CFE
- S'imprégner des fondamentaux du droit commercial

Module 5 : gérer les relations commerciales

- Trouver et nouer les partenariats avec les fournisseurs
- Instaurer une relation gagnant/gagnant avec les fournisseurs
- Savoir gérer vos commandes, vos livraisons et vos retours

Module 6 : développer votre activité et gérez votre entreprise

- Apprendre à distinguer l'urgent du non essentiel en matière de gestion administrative et financière
- Aborder sereinement l'expérience client et son périmètre.
- Mettre en place les outils et les indicateurs pour analyser son activité et son entreprise.